For mer informasjon, se:
www.fullbooket.no

Book Yourself Solid

Det raskeste, enkleste og mest pålitelige systemet for å få flere kunder enn du kan håndtere, selv om du hater markedsføring og salg

/15

Skriv inn antallet spørsmål du svarte "Ja" på !

Mini-test: 15 kjappe spørsmål

- Har du en VIP kundestrategi som sikrer at du jobber kun med de kundene som inspirerer deg og gir deg energi?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du identifisert en tydelig målgruppe og vet du hvorfor de kjøper det du selger - hva som er deres umiddelbare ønsker, behov og begjær – og hva de dypereliggende fordelene dine produkter representerer for dem?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du en tydelig merkevareidentitet som gjør det klart hvem du jobber med – og hva du hjelper dem med?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Kan du snakke om hva du driver med på en måte som er tydelig og overbevisende, og som inspirerer til ekte samtaler som lar deg kontakte potensielle kunder?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du bestemt deg for hva du vil være kjent for i ditt marked, og har du begynt å etablere deg selv som en autoritet på ditt område ?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du en salgssyklus som lar deg bygge tillit over tid hos kundene dine?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Vet du hvordan du kan ha en enkel og effektiv salgssamtale med potensielle kunder?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du begynt å lage informasjonsprodukter som kan være nyttige for markedet ditt, og forstår du viktigheten av og fordelene ved å ha dette?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Utnytter du de daglige mulighetene du har til å utvikle og vedlikeholde ditt nettverk og holde kontakt med andre?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du en effektiv direkte-kontaktstrategi som gir deg personlig kontakt med potensielle kunder og samarbeidspartnere med tjenester som kompletterer dine?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Spør du regelmessig etter referanser, og har du en fast struktur for å følge opp referansene du får?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du en effektiv webside som lar deg ha samhandling, og bygge tillit over tid med målgruppen din?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du foredrag for eller snakker du foran grupper som er i målgruppen din?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Skriver du artikler som gir reell verdi for de i markedet ditt, og sender du regelmessig inn disse artiklene for å få dem publisert - både online og i trykte medier ?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

- Har du en effektiv strategi for å holde kontakt som enkelt lar deg følge og holde tak i andre?

  ☐ Ja ☐ Nei ☐ Hva mener du?

---------- SLUTT ----------